



Wir, die ulticom-Nord, sorgen als Unternehmen der ulticom-Gruppe durch innovative Waschräume-Systeme und maßgeschneiderte Konzepte für die optimale Hygienelösung bei unseren Kunden. Service leben wir, denn Kundenzufriedenheit und Kundennähe sind für uns der Schlüssel zum Erfolg. Wir agieren nachhaltig und sind uns unserer ökologischen Verantwortung bewusst.

**Zur Verstärkung unseres Sales Teams im Bereich B2B suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen**

## Account-Manager (m/w/d)

**für das Gebiet 21,22,23,24,25 und 29**

### **Das erwartet Sie:**

- Akquisition von Neukunden und Betreuung von Bestandskunden mit Schwerpunkt produzierendes Gewerbe und Verwaltung
- Erstellen von Bedarfsanalysen beim Kunden, Angeboten und deren Bearbeitung bis zum Abschluss
- Umsetzung der Marketingaktivitäten, Analyse der Umsatz-/Absatzplanung sowie deren Reporting
- Selbstständige und verantwortungsbewusste Planung des eigenen täglichen Arbeitseinsatzes

### **Das bringen Sie mit:**

- Kaufmännische Ausbildung und/oder betriebswirtschaftliches Studium
- Erste Erfahrungen im Vertrieb
- Empathisches, souveränes, professionelles Auftreten sowie kundenorientiertes, unternehmerisches Denken und Handeln
- Gute Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Gute Kenntnisse des MC Office-Pakets
- Gültiger Führerschein (Klasse B)

### **Das bieten wir Ihnen:**

- Zukunftssicheren Arbeitsplatz mit steigender Verantwortung
- Attraktives Vergütungsmodell mit Fixgehalt und variablem Anteil
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- IT-Komplettausstattung (Notebook/Tablet/Smartphone)
- Arbeiten im Außendienst/Home-Office
- Intensive Einarbeitungsphase

**Interesse?** Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, vorzugsweise per email, mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an:

### **ulticom Nord**

Inh. Toni Harder  
Am Schützenplatz 2a  
21244 Buchholz i. d. N.  
Telefon 04181 998 420  
info@ulticom-nord.de  
www.ulticom.de

